

ゼロから1,000社を新規開拓した法人開拓の仕組みセミナーを 期間限定で無料プレゼントします

～なぜ、社長アポ年10件の会社が1年で社長アポ400件、累計売上10億円になったのか？～

こんにちは、株式会社OfficeTV代表の藤原と申します。弊社は金・コネ・実績なしの状態から、6年間で1,000社を開拓した経験を基に、法人開拓の仕組みを構築するコンサルティングサービスを提供する会社で、著書『ゼロから始める！法人営業』を出版しています。

また、役に立たないセミナーの案内だ・・・。と思われたのであれば、仕方ありません。

新規開拓できない企業は倒産。なので、私もこのような案内は度々もらいます。ところが、実際にセミナーに行ってみると、ほとんどのセミナーは役に立たない。その理由は、講師に現場経験が少なく理屈が多いか、会社の現状とセミナー内容が合っていないからです。

でも、セミナーに時間を投資するのであれば、「費用以上の効果を実感したい」「明日から使えるノウハウを手にして会社に利益をもたらしたい」と思うのは当然です。

現在、法人開拓でこのような悩みを抱えていらっしゃいませんか？

- 紹介や人脈以外で法人開拓したいが、何から手を付けて良いのか分からない！
- 他社に集客代行・営業代行を依頼したが費用対効果が合わない！
- 社員に集客や営業を任せているが思うような成果が出ていない！

もし、このような悩みをお持ちなら、今回のセミナーはお役に立てるはずです。

なぜなら過去の私やクライアントが解決した問題だからです。

実際に私は金なし・コネなし・実績なし、法人営業が未経験からビジネスを始め、テレアポを1日200件、1年間で50,000件実行するも、契約は0件でした。

また、ホームページ・ブログ・ネット広告・交流会・紹介・代理店・メールDM・FAX-DM・フォーム営業・ビジネスマッチング・雑誌広告・SFA・MA・SEO対策・展示会等、累計4,000万円以上投資しましたが、継続的に費用対効果があう施策がありませんでした。
このような経験を経て、顧客獲得法則を発見。6年で1,000社の新規開拓に成功しました。

なぜ、無料で提供するのか？

無料で提供する理由は2つあります。

1つ目は、もっと多くの方に思いのまま法人開拓をしてほしいからです。前述の通り私自身、法人開拓で思うように結果を出すことが出来ず、ずっと悩み苦しんできた経験があります。この経験から、同じように悩む人には私のように遠回りしてお金と時間を無駄にしてほしくなかったのも、法人開拓の仕組み構築法を無料で公開することにしました。

* 現在は、法人コンサルタントとして起業後、4年で250社を新規開拓しました。

2つ目は、私が主催している郵送DMを活用した法人獲得の個別コンサルへ興味を持ってもらえば嬉しいなと思ったからです。現在私のクライアントは東証プライム上場企業から個人事業主からまで幅広く、100社以上の社長が軒並み集客10倍～40倍に短期間で集客UP・売上UPを実現しています。今回のコンテンツや私が発信する情報に価値があると感じて頂ければ、自然と興味を持って頂けるのではないかと考えました。

もちろん、売り込みはしませんし、あくまで興味を持った方だけにご案内しておりますので、今回の法人開拓セミナーは遠慮なくお受け取りください。

以下は、法人開拓セミナー内容の一部です。

- ゼロから1,000社を新規開拓できた法人開拓の仕組みとは？
- 新規客獲得をコントロール（上げ下げ）できるようになる策
- 9割の中小企業がやっている重大なミス
- 成果を上げている会社の3つのポイントとは？
- 法人開拓の成功事例
- ライバルの見落としを狙う〇〇アプローチ

その他、今まで30,000時間試行錯誤し結果が出ている方法を凝縮して解説しています。

セミナー参加特典をご用意しました

「BtoBビジネスで一生集客に困らない、熱意ある見込み客発見法」
をセミナー参加特典としてプレゼントします。



熱意ある見込み客がいる場所は5つあります。ビジネスのキモは、金払いのいい見込み客を発見すること。ここを間違えると、営業努力が水の泡となりお金と時間を失います。そうならない為にも、場所を知り「一生集客に困らない状態」を手に入れてください。

【顧客獲得セミナー詳細】

テーマ：ゼロから1,000社を開拓した法人開拓の仕組み化

主な内容：

- ①これまでの法人開拓マーケティング常識のウソ
- ②1,000社の法人開拓を行った3ステップ、小さな予算で顧客を獲得できる方法
- ③なぜ、社長アポ年10件の会社が1年で400件、累計売上10億円になったのか？成功事例集

【講師】：藤原智浩

【会場】：オンライン開催(YouTubeライブ)

【時間】：10月10日(木)、17日(木)、24日(木)、31日(木)、11月7日(木)、各午前10時～11時

【会費】：5000円→0円(特別無料ご招待)

【特典】：BtoBビジネスで一生集客に困らない、熱意ある見込み客発見法(動画)

【参加】：お申し込み後にオンラインセミナー参加するためのURLをお送りします

【セミナー講師 プロフィール】

株式会社OfficeTV代表取締役 藤原智浩(ふじわらともひろ)法人開拓の仕組み構築コンサルタント
兵庫県揖保郡太子町出身(寅年)、大阪市立大学卒業後TSUTAYAを運営するCCC入社。その後起業。
金なし・コネなし・実績なしオール0から販売を始めテレアポを1日200件、1年間で50,000件実行するも、契約は0件。1年間、顧客獲得が出来ず、理想と現実のギャップを痛感する。その後「担当者は決裁者ではない」という当たり前の事実気づき、決済権を持つ社長アプローチを徹底的に研究。郵送DMを活用した顧客獲得法則を発見し、6年で1,000社の新規開拓に成功。現在はそのノウハウを元に法人獲得コンサルティング「ZERO1000」を行っている。クライアントは東証プライム上場企業から個人事業主まで幅広く短期間で集客UP・売上UPを実現。著書「ゼロから始める！法人営業」を出版し3刷り。そして、自身も法人コンサルタント未経験から顧客獲得の仕組みを構築。コロナ過の創業から2年6ヶ月でクライアント数が100社を超え、年商5,000万円を突破。4期目に社員0人で年商1億円を突破し、億越え法人コンサルの仕組みをゼロから構築。

【メディア実績】

- ◇著書 「ゼロから始める！法人営業」産業能率大学出版部＊3刷り
- ◇連載 自動車業界紙ユーストカーNEWS「年収1,000万円を叶える営業術」
- ◇CD 日本経営合理化協会「法人営業の顧客開拓を成功させる仕組みづくり」

【主催・お問い合わせ】

株式会社OfficeTV 東京都渋谷区桜丘町26-1 セルリアンタワー15階

ホームページ：<https://zero1000.jp>

追伸：

このセミナーにはある仕掛けがあります。セミナーのやり方を教える私が主催していますので、こういう仕掛けなのか？調査の視点でも参加し、価値を受け取り、明日から活用ください。

セミナーは【期間限定】参加方法は簡単です。

右記QRコードから今すぐお申し込みください→



無料オンラインセミナー
お申し込みフォーム



藤原智浩



著書
ゼロから始める！法人営業
ISBN-978-4382158276