

時間の切り売り、集客の悩みから抜け出せずにお困りの経営者の方へ

ゼロから1,000社を開拓した法人開拓の仕組み オンラインセミナー(無料)

～なぜ、社長アポ年10件の会社が1年で400件、累計売上10億円になったのか？

日程・申込方法

右記QRコードを読み取りセミナーにお申し込みください→



オンラインセミナー
お申し込みフォーム

セミナー内容

- ✓これまでの法人開拓マーケティング常識のウソ
 - ✓1,000社の法人開拓を行った3ステップ、小予算で顧客を獲得できる方法
 - ✓法人開拓の成功事例集
- その他、今まで30,000時間試行錯誤し結果が出ている方法を凝縮して解説

講師プロフィール

株式会社 OfficeTV 代表取締役 藤原智浩 法人開拓の仕組み化コンサルタント
兵庫県揖保郡太子町出身(寅年)、大阪市立大学卒業後 TSUTAYA を運営する CCC 入社。
その後、学生時代に参加したセミナーでたまたま同席だった方が、マンションの一室で
クラウドシステムを開発中だと聞き、上場企業を辞め株式会社 SEVENTEEN で起業。
金なし・コネなし・実績なしのオール0から販売を始めテレアポを1日200件、1年間で
50,000件実行するも、契約は0件。1年間、顧客獲得が出来ず、理想と現実のギャップを
痛感する。その後「担当者は決裁者ではない」という当たり前の事実気づき、決済権を
持つ社長アプローチを徹底的に研究。郵送DMを活用した顧客獲得法則を発見し、
6年で1,000社の新規開拓に成功。現在はそのノウハウを元に法人獲得コンサルティング
「ZERO1000」を行っている。クライアントは東証プライム上場企業から個人事業主まで
幅広く短期間で集客UP・売上UPを実現。著書に「ゼロから始める！法人営業」
自身も法人コンサルタント未経験から顧客獲得の仕組みを構築、
創業から2年6ヶ月でクライアント数が100社を超え、2年目に年商5,000万円を突破
社員を雇わず3年目も安定して年商5,000万円超えの法人コンサル獲得の仕組みを構築



株式会社 OfficeTV
代表取締役 藤原智浩

メディア実績

- ◇著書 「ゼロから始める！法人営業」産業能率大学出版部
- ◇連載 自動車業界紙ユーストカーNEWS「年収1,000万円を叶える営業術」
- ◇CD 日本経営合理化協会月刊CD経営塾「法人営業の顧客開拓を成功させる仕組みづくり」
- ◇ラジオ FM横浜「Change Your Life」3週連続出演

セミナー参加特典

BtoB ビジネスで一生集客に困らない、熱意ある見込み客発見法(動画)

セミナー参加費

通常5000円 ⇒ 特別無料ご招待 【期間限定セミナー】

お問い合わせ

ホームページ : <https://zero1000.jp> 電話 : 03-5456-5469

株式会社 OfficeTV 東京都渋谷区桜丘町 26-1 セルリアンタワー15階



著書

ゼロから始める！法人営業
(ISBN978-4382158276)



動画コンテンツ