

<お客様の声>

0.1 番最高の成果は何でしょうか？

(例) アドバイス 1 週間で 180 万円の契約が決まりました

1. 簡単にお仕事内容をお願いします。

(例) 法人集客の仕組化を教えているマーケティングコンサルタントをやっています

2. コンサルティングを受けて具体的に数字がどう変わりましたか？(Before→After)

(例) 半年で売り上げは 5 倍です。労働時間は 3 分の 1 になりました。

3. 期間と手法はどのような内容でしたか？

(例) 訪問型から来社型に変えました。集客手法は郵送の DM でした。

テンプレートに当てはめるだけの数時間で作成したのですが、それが何千万円も稼いでくれています。

4. コンサルを受ける前の最大のお悩みを教えてください(人生のどん底状態もお願いします)

(例) 時間です。お客様を獲得しても労働集約型になって忙しい状態が続いていました。このまま続けていく将来が不安でした。

人生のどん底は昔から肌が弱く、アトピーがひどくなり、入院 2 回、引きこもり、大学留年、就職活動失敗、鬱、人と会話したり、外に出ることも億劫になり、毎晩寝れず生きることが辛くて死ぬほうが楽だと思えるまでになりました。

5. 数字以外にコンサルを受けて感じるメリットはありますか？

(例)時間を短縮できることです。何を聞いても教えてもらえますし、無駄な失敗をしなくて済みます。

6.こんな人にお勧めしたい。検討されている方に一言、お願いします。

(例) 集客と営業を学んだことが無い方は本質を教えてくれる人なので、話を聞いてみると良いと思います。

.